

ТАРИФЫ amoCRM

Базовый

499 руб/мес.
за пользователя

Для больших компаний с небольшим отделом продаж.

- Создание сделок и контактов.
- Интеграция с сайтом и Google Universal.
- Настройка этапов продаж и работа с воронкой.

Расширенный

999 руб/мес.
за пользователя

Для тех, кто хочет оптимизировать конверсию

- Бизнес процессы с автоматическим созданием задач.
- Обязательность заполнения полей.
- KPI и план продаж для менеджеров.
- Возможность доработки рабочего стола.
- Создание собственных виджетов.

Профессиональный

1'499 руб/мес.
за пользователя

Для тех, кто занимается обработкой большого количества лидов

- Скоринг лидов.
- Периодический Backup данных с отправкой архива на почту.

Пакет Микро-Бизнес

Для тех, кто только открыл свой бизнес и начинает привлекать своих первых клиентов

4'990 руб/год.
за 2 пользователей

Пакет Старт-ап

Для молодого бизнеса, где все вокруг друзья и не нужен контроль сотрудников

14'990 руб/год.
за 5 пользователей

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ТАРИФОВ

	ПАКЕТ МИКРО-БИЗНЕС	ПАКЕТ СТАРТ-АП	БАЗОВЫЙ	РАСШИРЕННЫЙ	ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ
	4'990 руб/год за 2 пользователей	14'990 руб/год за 5 пользователей	499 руб/мес за 1 пользователя	999 руб/мес за 1 пользователя	1'499 руб/мес за 1 пользователя
Ограничения					
Количество контактов	5'000	12'500	2'500	5'000	10'000
Количество открытых сделок	1'000	2'500	500	1'000	2'000
Количество дополнительных полей	100	100	100	200	400
Дисковое пространство для документов	200 МБ	500 МБ	100 МБ	200 МБ	400 МБ
50 бесплатных распознаваний визиток в моб.приложении	✓	✓	✓	✓	✓
Учет клиентво и потенциальных продаж (лидов)					
Интеграция с сайтом и GA	✓	✓	✓	✓	✓
Создание дополнительных полей в сделках, контактах и компаниях	✓	✓	✓	✓	✓

Работа с потенциальными клиентами (lead management)					
Digital воронка	—	—	—	✓	✓
Сохранение всей email переписки с клиентом	✓	✓	✓	✓	✓
Бизнес-процессы с возможностью автоматического создания задач	—	—	—	✓	✓
Обязательность заполнения полей	—	—	—	✓	✓
Скоринг	—	—	—	—	✓
Контроль работы менеджера					
Отчет по работе сотрудника	✓	—	✓	✓	✓
Разграничение прав для сотрудников	✓	—	✓	✓	✓
Возможность создавать отделы и команды	—	—	—	✓	✓
KPI и план продаж для менеджеров	—	—	—	✓	✓
Аналитика и анализ продаж					
<u>Сводный отчет по продажам</u>	✓	✓	✓	✓	✓
Анализ звонков менеджеров	—	—	—	✓	✓
Прогноз будущих продаж	—	—	—	✓	✓
Интеграция с IP-телефонией					
<u>Интеграция с АТС</u>	✓	✓	✓	✓	✓
Встроенный web-фон	—	—	—	✓	✓
Возможность формировать списки обзвона	—	—	—	✓	✓

Защита и безопасность					
Защищенное соединение (SSL сертификат)	✓	✓	✓	✓	✓
Постоянное резервное копирование данных	✓	✓	✓	✓	✓
Логирование заходов всех пользователей аккаунта	—	—	—	✓	✓
Ограничение заходов по IP-адресам (белый и черный список)	—	—	—	✓	✓
Периодический бекап данных с отправкой архива на почту	—	—	—	—	✓
Доработка продукта					
Полнофункциональное REST-API	✓	✓	✓	✓	✓
Отлавливание событий (Webhooks)	—	—	—	✓	✓
Создание собственных виджетов	—	—	—	✓	✓
Возможность доработки рабочего стола	—	—	—	✓	✓
Готовые интеграции					
1C	✓	✓	✓	✓	✓
Email и SMS рассылки	✓	✓	✓	✓	✓
Online чаты	✓	✓	✓	✓	✓
Тех. Поддержка	✓	✓	✓	✓	✓
Facebook	✓	✓	✓	✓	✓
Вконтакте	✓	✓	✓	✓	✓
Sales Bot	✓	✓	✓	✓	✓